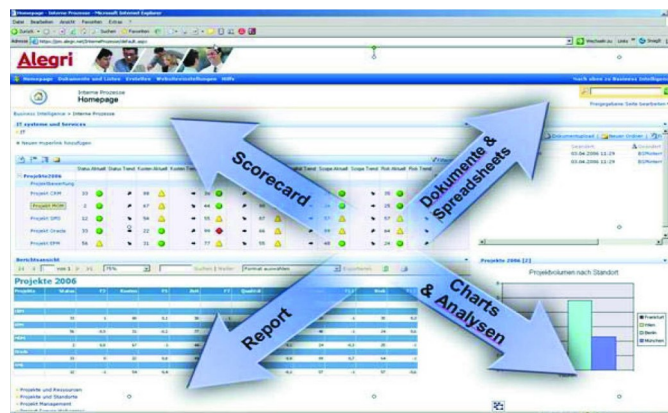


## Proaktive Steuerung und intelligentes Controlling des Vertriebs

### Zusammenfassung

Für den Vertrieb ist die regelmäßige, aktuelle und zuverlässige Verfügbarkeit der entscheidenden Key-Account-Informationen wesentlicher Wettbewerbsvorteil. Dafür werden sämtliche Daten aus den verschiedensten Systemen benötigt, nicht nur als Informationssammlung über Key Accounts und komplette Sales-Zyklen hinweg, sondern auch damit die wesentlichen Schlüsseldaten verfügbar sind, um Investitionen gezielt zu planen und auf verlässlicher Basis die richtigen Entscheidungen zu treffen. Mit dem Alegri Key Account Management Scorecard & Prozessportal haben Sie alle entscheidenden Informationen und Prozesse im Blick.

Alle Kunden, Kundendaten und dazugehörigen Prozesse, Kennzahlen, Analysen, Charts und das Reporting auf einen Klick im Blick: Mit dem Alegri Key Account Management Scorecard & Prozessportal haben Sie sämtliche relevanten Informationen aktuell und strategiebezogen sowie trendorientiert verfügbar.



### Ihr Nutzen

#### Alle wesentlichen Key Account-Informationen im Blick

All Ihre Daten aus den unterschiedlichsten Systemen, aus den Fachabteilungen und dem Qualitätsmanagement sind verfügbar, konsolidiert und abgeglichen mit den strategisch festgelegten Zielwerten. Damit haben Sie einen tagesaktuellen Stand alle Key Account-Zahlen und -Prozesse vorliegen inklusive Soll-/Ist-Vergleich mit Trendprognosen.

#### Flexibel reagieren

Sie haben den Überblick über alle Zahlen, Über- und Unterschreitungen von Schwellwerten werden sofort gemeldet. So verfügen Sie über eine Informationssammlung über Key Accounts und komplette Sales-Zyklen hinweg und können Ihre Strategien für die unterschiedlichen Key Accounts punktgenau umsetzen.

#### Fundierte Entscheidungen treffen

Mit dem Alegri Key Account Management Scorecard & Prozessportal können Sie Ihre Key Account Prozesse proaktiv und zukunftsorientiert steuern. Online und print verfügen Sie über das wesentliche strategieorientierte Wissen über Status, Qualität und Potenziale.

#### Optimierung der Vertriebsperformance

Sie können Ihr Key Account Prozesse durchgängig managen und erhöhen die Produktivität von Key Account-Initiativen. So beschleunigen Sie die Key Account-Strategie bzw. die Marketing- und Verkaufszyklen: ein echter Wettbewerbsvorteil, der Ihre Zahlen sichert und die Ergebnisse optimiert.

#### Individuelle Lösung

Die erfahrenen Spezialisten von Alegri sorgen dafür, dass Ihre individuellen Key Account Management-Anforderungen schnell und effizient umgesetzt werden.

## Auf einen Blick

*„Die Analyse der Kunden nach Entwicklungspotential, Handelsspanne, Umsatz und Gewinnsituation, über komplette Sales-Zyklen hinweg sowie strategie- und prognoseorientiert: das zeichnet eine gute Key Account Management-Lösung aus.“*

### Alegri International Service GmbH

Innsbrucker Ring 15  
81673 München

T 089 /666 107 0  
F 0700 / 0000 2581

[www.alegri.eu](http://www.alegri.eu)

Alegri International ist ein führendes IT-Beratungsunternehmen im Bereich Microstechnologien für CRM, BI, Projektmanagement, ECM/DMS und Portale, IT Management und Software Development, branchenunabhängig, national wie international. Alegri optimiert die IT mit system- und fachbereichsübergreifender Geschäftsprozess-Integration, unternehmensweitem Wissensmanagement, effektivem IT-Management und compliancekonformen Dokumenten Management Systemen. Alegri beschäftigt rund 140 Mitarbeiter in den Hauptgeschäftsstellen München, Stuttgart, Frankfurt/M., Köln, London, Aarau und Wien.